

Processkarta : entreprenörskap

Individens
drivkraft

Samverkans-
process

Steg1

Individen visar upp ett intresse för att starta ett företag

- Ansvarig handläggare(AF,IFO) skickar över individen till en aktör som ska förvalta iden.

Steg 2

Uppdragstagaren ska då börja jobba med individen och samla in info och analysera. Etablera de nödvändiga förstahands och andra nätverkens som ska resultera i mål uppfyllnad.

- Jobba med de mjuka delarna(tankesättet, regelverk förståelse OSV)
- Skapa underlag: utforma en affärs ide
- Marknadsundersöknings stöd
- Etablering av nätverk efter bransch/Grupp tillhörighet ex personer med likande barriärer, behov.

Steg 3

I detta stadium har entreprenören mer kött på benen då man har jobbat med de mjuka och de hårda värdena. Deltagaren har du passerat första brytningspunkten och är självgående

- Science park kopplas in och börja jobba med att forma en Affärsplan.
- Blanketter ifyllnad och kalkyl införing görs
- Bolagsform och bildning börjar.
- Diverse kontrakt skrivs

Steg 4

Entreprenören är nu vid sista etappen, då många av uppgifter är färdiga och man kan nu börja kolla på budget och resursanskaffning. Vid behov av lån, så ha man rätta underlag för en ansökan.

- Almi
- Banker
- Öppnande av företaget

Steg1,
2

Individ
med låg
process
drivkraft
(pull-
metoden)

Steg
3,4

Individ
med hög
drivkraft
(push-
metoden)

AF

FC

SC

ALMI

